

# KILPAILUTUS & HANKINNAT

Hankittaessa hankkeeseen tuotteita/palveluita on aina muistettava pyytää tarjouksia. Kilpailutuksen tärkein tehtävä on määrittää paikkakunnan tai alueen vallitseva hintataso ja sillä ehkäistään ylihinnan maksaminen esimerkiksi tutulle tavarantoimittajalle. Tätä lomaketta voit käyttää apunasi hankintoja suunniteltaessa ja dokumentoidessasi paikallista hintatasoa.

Hakija \_\_\_\_\_

Hankkeen nimi \_\_\_\_\_

Päivämäärä \_\_\_\_\_

**Saadut tarjoukset/selvitetyt hinnat dokumentoidaan (esimerkiksi tälle lomakkeelle) ja samaan yhteyteen laitetaan perustelut valitulle toimittajalle. Muistiinpanot säilytetään hankkeen muiden asiakirjojen tapaan.**

<b>Yhteisöhankeet (tuki yli 50%)</b>	Hanke on alkanut <b>ennen 1.6.2010</b>	Hanke on alkanut <b>1.6.2010 jälkeen</b>
<b>Yrityshankeet (tuki enintään 50%)</b>	Hanke on alkanut <b>ennen 28.4.2010</b>	Hanke on alkanut <b>28.4.2010 jälkeen</b>
riittää, että hankinnat ovat kohtuullista hintatasoa	alle 500€	alle 2 000€
selvitys paikallisesta hintatasosta vähintään kolmelta eri toimittajalta, vertailu esim. puhelimitse, www-sivuilta tai sähköpostilla	500 - 3000€	2 000 – 10 000€
Selvitys tavanomaisesta hintatasosta vähintään kolme kirjallista tarjousta pyytämällä	3000 - 15 000€	yli 10 000€

Laki julkisista hankinnoista (348/2007 – Hilma) tulee voimaan hankinnoissa, joiden tuki on yli 50% ja jotka ovat yli 30 000€ suuruisia palvelu- tai tavarahankintoja tai yli 150 000€ rakennusurakoita.

Hankintaa ei saa tehdä hakijalta itseltään. Jos hankitaan lähipiiriltä, on pyydettävä runsas määrä (vähintään viisi) tarjouksia muilta toimittajilta. Lisäksi on huomioitava, ettei hankintojen päätöksiin ole vaikuttamassa sellaisessa yrityksessä työskentelevä henkilö, josta tavara hankitaan. Esimerkiksi: Jos kyläyhdistyksen johtokunnassa on rautakauppias, jolta rakennustarvikkeet tarjoutuen perusteella hankittaisiin, kauppiaan on jäävättävä itsensä hallituksen kokouksessa asiaa käsiteltäessä.

## TARJOLLA OLEVIEN VAIHTOEHTOJEN VERTAILUPERUSTEET

Halvinta tarjoustu ei tarvitse välttämättä valita, vaan kokonaistaloudellisesti edullisin. Tämä tarkoittaa sitä, että valinnassa voidaan huomioida myös esimerkiksi palveluntuottajan etäisyys, toimitusvarmuus ja laatu.

- VALITAAN EDULLISIN TARJOLLA OLEVA VAIHTOEHTO**
- VALITAAN KOKONAISTALOUEDELLISESTI EDULLISIN VAIHTOEHTO, JOLLOIN HINNAN LISÄKSI PAINOTETAAN SEURAAVIA EHTOJA:**
- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> laatu                                      | <input type="checkbox"/> myynnin jälkeiset palvelut ja tekninen tuki |
| <input type="checkbox"/> asiantuntemus                              | <input type="checkbox"/> huoltopalvelut                              |
| <input type="checkbox"/> tekniset ansiot                            | <input type="checkbox"/> toimituspäivä                               |
| <input type="checkbox"/> esteettiset ja toiminnalliset ominaisuudet | <input type="checkbox"/> toimitus- ja toteutusaika                   |
| <input type="checkbox"/> ympäristöystävällisyys                     | <input type="checkbox"/> elinkaarikustannukset                       |
| <input type="checkbox"/> käyttökustannukset                         | <input type="checkbox"/> muu, mikä                                   |
| <input type="checkbox"/> kustannustehokkuus                         |  |

## HANKINNAN KOHDE

	Liikkeen /toimittajan nimi	Liikkeen /toimittajan nimi	Liikkeen /toimittajan nimi
	Puhelinnumero	Puhelinnumero	Puhelinnumero
Kuinka tarjous pyydetty / hintataso selvitetty (sähköposti / puhelin /...)			
Tarjottu hinta €			
painotetun ehdon täytyminen (+/-)			
Tarjouksen pyytäjä / hintatason selvittäjä			
Päivämäärä			

**Valinta ja valintaperusteet** (valintaperusteet, kun perusteena on edellä kuvatun painotuksen mukainen valintaan vaikuttanut vertailutekijä)

---

---

---

---

---